

**21/01/2021 Sevilla 1 vacante**

PUESTO: Key Account Manager Smart Supply  
DIVISIÓN / DEPARTAMENTO: **Comercial**  
PUESTO DEL QUE DEPENDE: **Dirección Comercial**  
FECHA INCORPORACIÓN aproximada: **8/2/2021**

**DESCRIPCIÓN DEL PUESTO DE TRABAJO:**

- Funciones y Tareas:
  - Prospección, captación, gestión y seguimiento de nuevos clientes del segmento de Grandes Cuentas
  - Fidelización y desarrollo de cartera.
  - Participación en la elaboración del presupuesto anual de ventas y consecución del mismo
  - Colaboración en la implementación de herramienta de seguimiento comercial (CRM).
  - Participación en la estandarización de propuestas comerciales y tarifas asociadas a las mismas.
  - Participación en la definición de procesos y procedimientos de la actividad comercial
  - Gestión de Equipos
  - Junto al departamento de Ofertas, realización de propuestas técnicas y económicas a clientes.
  - Apoyo a Operaciones para crear la red necesaria de arrastres y distribución.
  - Gestión directa de incidencias de clientes. Atención al cliente personalizada.
  - Garantizar la satisfacción del cliente con los servicios prestados.
  - Negociación con compañías colaboradoras.
  - Interlocución con departamentos transversales de la empresa, especialmente con Operaciones y Ofertas.
  - Reporte a Dirección.
  
- Centro y Lugar de trabajo:  Según servicios  Dirección (Automoción 5)
  - Espacios:  Cerrados  Abiertos  Aire libre  Reducidos.
  - Postura:  De pie  Sentado  Movimiento  Agachado.
  - Esfuerzo físico:  Ninguno  Esporádico  Habitual /  ≤15kg.  15 – 25kg.  ≥25kg.
  - Ritmo de trabajo:  Alto  Medio  Bajo.
  - Accesibilidad a:  Instalaciones  Edificio  Baño  Ascensor.
  - Transporte de acceso: Vehículo
  - Disponibilidad para viajar:  Sí  No.
  
- Tipo de Contrato:
  - Eventual:  Circunstancias producción  Obra/Servicios  Interinidad  Otros (especificar)
  - Indefinido
  
- Jornada Laboral  Completa  Parcial  Continua  Partida  A turnos
- Horas semanales: 38,71 h.
- Horario de trabajo: 7:00 a 15:00 h.
- Duración estimada del contrato: Indefinido
- Salario fijo según valía del candidato + variable según política de empresa. Fuera de convenio

**REQUERIMIENTOS ESPECIFICOS PARA EL PUESTO:**

Formación: Titulación Universitaria

Experiencia: al menos cinco años de actividad comercial de Grandes Cuentas para distribución en el sector logístico

Competencias: Orientación Comercial acostumbrado a trabajar por objetivos. Capacidad analítica y resolutive, además de organizativa y ejecutiva. Proactividad y disponibilidad absoluta para realizar desplazamientos dentro de la zona asignada

Personal con Discapacidad:  SI  Indiferente. (valorable estar en relación con la discapacidad psíquica).

**DOCUMENTACIÓN NECESARIA A PRESENTAR DURANTE EL PROCESO SELECTIVO:**

- Fotocopia DNI.
- Documento que refleje el número de la Seguridad Social.
- Original (si se tiene) Documento acreditativo del Grado y Tipo de Discapacidad vigente.
- Vida laboral o resguardo que acredite la comunicación de discapacidad en Seguridad Social.
- Certificaciones específicas para el desempeño del puesto:
- Demanda de empleo (en caso de desempleo).

Jaime Escacena  
Director de Operaciones